

UNFOLD



IN DE PRAKTIJK

Unfold is het dynamisch trainingscentrum van The Art of Growing. Unfold staat voor ontvouwen, ontplooiën, opengaan, ontwikkelen en daar kunnen wij jou dus in ondersteunen. Je vindt ons in Zonhoven (een oude dokterspraktijk), maar we reizen ook naar Vietnam, Oostenrijk of eigen land.

Wanneer je kiest voor groei heb je naast coaching en opleiding vaak ook behoefte aan **een sterk authentiek netwerk**. Daarom nodig ik jou persoonlijk uit om deel uit te maken van:

THE ART OF CONNECTING

 **EEN COMMUNITY VAN ONDERNEMERS MET EEN GROEIMINDSET**

 **GEDURENDE EEN JAAR LEER JE BIJ VAN GEWELDIGE TRAINERS EN VAN ELKAAR. TRAINERS DIE JOU PERSOONLIJK EN JOUW BUSINESS BOOSTEN**

 **MAANDELIJKS TRAKTEREN WIJ JOU OP HUISGEMAAKTE CULINAIRE HOOGSTANDJES**



CONTACT





Veroniek Jacobs
Wijerstraat 7
3520 Zonhoven

+32 491 166 791
veroniek@theartofgrowing.be
www.theartofgrowing.be/theartofconnecting

KMO-portefeuille
advise: DV. A240103
training: DV.O240102

DIENTVERLENER VOOR DE
KMO-PORTEFEUILLE

CONNECT

 [@theartofgrowingunfold](https://www.facebook.com/theartofgrowingunfold)
 [@theartofgrowing_unfold](https://www.instagram.com/theartofgrowing_unfold)
 [@theartofgrowing](https://www.linkedin.com/company/theartofgrowing)
 www.theartofgrowing.be

THE ART OF CONNECTING

Klaar om uitgedaagd te worden?

VOOR WIE?

Ondernemers

WAT?

Lerend netwerken:

• Pakket 1:

- 10 x the art of connecting -> 2400
 - Ardennen zelfzorg weekend all in -> 1400
 - Executive coaching/sparren: 12 uur/jaar -> 1800
- Total € 5600 -30% = € 3920
- Early bird korting: 200 euro korting ipv 5600 aan € 5400 (-30%) = € 3780

• Pakket 2:

- 5 x the art of connecting -> 1200
 - Ardennen zelfzorg weekend all in -> 1400
 - Executive coaching/sparren: 6 uur/jaar -> 900
- Total € 3500 -30% = € 2450
- Early bird korting: 100 euro korting ipv 3500 aan € 3400 (-30%) = € 2380

• Pakket 3:

- Ik wil zelf iets samenstellen. (Afzonderlijk te kiezen wat je wilt kan ook uiteraard.)

THEMA'S

- Work life integratie: hoe kunnen we dit best bereiken?
- Marketingplan: the customer journey in kaart brengen. (workshop)
- Financiën: jouw toekomst en inkomsten veilig stellen (welke investeringen doen privé of met vennootschap, wat met erfenis?)
- Sales: optimaal netwerken en prospecteren welke manieren zijn er? Hoe benader ik nieuwe markten, klanten, met de beste slagingskans.
- Innovatie & klantgerichtheid: waarom de klant centraal staat in bedrijfs- en processeninnovatie. (workshop)
- De yoga bus: orthomoleculaire voeding met Joni, uitleg over gezonde voeding die bij jou past.
- Timing & scheduling/ focus management: hoe krijg ik meer gedaan in minder tijd? Waar loop ik tegen aan?
- Communicatie: effectief communiceren, feedback geven, omgaan met conflicten met collega's, klanten, leveranciers.
- Strategie oefenin: swot & confrontatiematrix opstellen, ansof groeimatrix , prijssetting, analyse afgelopen periode en klaarmaken voor 2023.
- Netwerken: kerstfeestje!

WANNEER

27/01	18:00 - 22:00u	avond
17/02	13:00 - 17:00u	namiddag
10/03	18:00 - 22:00u	avond
21/04	13:00 - 17:00u	namiddag
12/05	13:00 - 17:00u	namiddag
16/06	18:00 - 22:00u	avond
08/09	18:00 - 22:00u	avond
13/10	18:00 - 22:00u	avond
17/11	18:00 - 22:00u	avond
21/12	18:00 - 22:00u	avond

VOORWAARDEN

- geen concurrerende bedrijven in dezelfde groep
- respect, fun en spontaniteit
- info en contacten vrijblijvend delen
- open minded

LOCATIE

"IN DE PRAKTIJK"
(oude dokterspraktijk)
Wijerstraat 7 - 3520 Zonhoven

UNFOLD

IN DE PRAKTIJK